

Exploitation forestière

Triboulet investit en moyens humains et en matériel

Benoît et Nathalie Triboulet conduisent l'exploitation forestière du même nom dans le Vaucluse. Soprobois, une société de transport acquise en 2019, apporte une nouvelle dimension à leurs activités. 1 million d'euros a été investi en matériel en 2022, le couple parie sur la formation et l'emploi des jeunes.

La réussite peut faire tourner la tête. Mais quand on a commencé dans le métier comme bûcheron le matin et livreur de bois de chauffage l'après-midi, on sait forcément d'où l'on vient. « *J'ai débuté en 1997 sur les pentes du Ventoux en coupant 5 stères par jour de chêne vert et de hêtre que je livrais dans la foulée à mes clients avec un vieux Saviem SG2.* » Aujourd'hui, Benoît Triboulet est à la tête de deux entités exploitant et transportant 60 000 m³ de bois par an en Paca et Occitanie. Et, cela se voit, il considère avec une certaine modestie le chemin parcouru depuis près d'un quart de siècle. L'homme sait que dans ce métier du bois, tout peut aller très vite dans un sens comme dans l'autre. Et si d'aventure il advenait qu'il se laisse enivrer par le succès, nul doute que son épouse Nathalie l'aiderait à revenir gentiment sur terre. C'est d'ailleurs sur les pentes du Ventoux, au tournant du siècle, qu'il l'a rencontrée. La jeune femme acheta une maîtrise de lettres sur la topony-

Benoît et Nathalie Triboulet parient sur la jeunesse pour l'avenir de leur entreprise.

Al Arter



mie des combes du géant provençal. « *Je n'ai pas hésité à quitter le poste que j'occupais dans l'administration pour me lancer dans l'aventure de l'entreprise avec Benoît* », sourit Nathalie Triboulet. Depuis maintenant une vingtaine d'années, le couple dirige l'exploitation forestière Triboulet.

Celle-ci a constamment évolué grâce à une politique dynamique et avisée d'investissements au service d'une stratégie bien pensée d'intégration poussée dans la chaîne de valeur. « *Nous préférons maîtriser de A jusqu'à Z notre activité en évitant d'avoir recours à des intermédiaires. Notre politique*

Triboulet tourne avec deux abatteuses Ponsse Ergo.

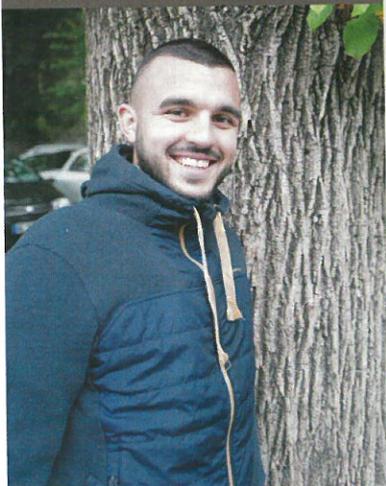
Al Arter





✓ Interview

Trois questions à Louis Dufour, commis de coupe « junior » chez Triboulet



L. D. : *Oui, car je suis dans une phase de découverte, j'apprends tous les jours, j'aime bouger. Ce travail n'est pas inné, il demande beaucoup d'expérience acquise pendant de longues années de terrain. J'ai la chance de me déplacer sur une grande région Paca et Occitanie où je réalise beaucoup de visites de forêts avec des techniciens de l'ONF, de coopératives, de cabinets d'experts... Chaque jour, j'assimile de nouvelles choses, j'essaie de comprendre, de retenir, c'est intéressant. Cela exige beaucoup de patience et de rigueur, de capacités d'autonomie et d'adaptation. Il ne faut pas renoncer au premier écueil, il faut savoir communiquer, observer... Tout cela me plaît beaucoup. Et si j'ai un doute, je sais que Benoît et Nathalie Triboulet sont là pour m'épauler. Je me sens soutenu.*

Propos recueillis par AA

Le Bois International : *L'entreprise Triboulet vient de vous embaucher : c'est votre 1^{er} emploi ?*

Louis Dufour : *Oui, je sors d'une formation BTS gestion forestière suivie en deux ans au CEFA de Montélimar. J'ai intégré en septembre 2022 l'entreprise Triboulet qui créait un poste de commis de coupe. J'étais attiré par un métier de la nature, non sédentaire et avec des contacts avec les gens. Je suis chasseur mais je n'avais pas de réelles connaissances techniques de la forêt. Ma formation m'a bien dégrossi et m'a apporté de bonnes bases en sylviculture et en exploitation forestière, domaines où j'étais complètement novice.*

LBI : *Quelle est votre mission chez Triboulet ?*

L. D. : *Je dois apporter aux deux dirigeants les informations nécessaires afin qu'ils puissent formuler au mieux des offres d'achat de bois sur pied. Ceux-ci organisent mon planning de travail à la semaine en sélectionnant des coupes sur catalogues que je dois analyser à partir de différents critères : type de coupe, cohérence volumes annoncés aux catalogues et réalité de terrain, débouchés possibles des produits et pourcentages, contraintes d'abattage, de débardage, localisation des places de dépôt, accès camion, limitation de tonnage... Je fais aussi du suivi de chantiers sur les coupes exploitées par l'entreprise, j'apporte un soutien logistique aux chauffeurs pour l'enlèvement des piles de bois et il m'arrive de participer aux dépannages des machines en acheminant les pièces de rechange. Enfin, j'ai déjà assisté à une vente en ligne aux côtés de Nathalie Triboulet qui m'a montré comment ce procédé fonctionnait.*

LBI : *Ce programme bien chargé et varié vous convient-il ?*

est simple : acheter du bois en forêt, le sortir et le livrer nous-mêmes à l'utilisateur final », soulignent Benoît et Nathalie Triboulet.

De moins en moins de bois à acheter sur pied

D'abord un porteur Cemet fin des années 1990, puis un camion Renault R 365 à remorque, une première abatteuse Timberjack ensuite, suivie quelque temps après d'une abatteuse neuve Komatsu 901 TX et d'un porteur 855.2 du même constructeur... C'est ainsi que Triboulet gagne en puissance et se spécialise en décidant d'abandonner le bois de chauffage pour se consacrer exclusivement aux produits de trituration en résineux.

Aujourd'hui, avec une équipe de 6 salariés, l'exploitation forestière Triboulet mobilise 30 000 m³ de pins dans les massifs fores-

tiers de Paca et d'Occitanie. Outre le bois d'industrie (70 % des quantités récoltées), le bois d'emballage (15 %) et les piquets et poteaux (15 %) complètent son catalogue. « Tous nos achats s'effectuent sur pied soit en bloc, soit à l'unité de produits », précise

le couple. L'ONF en forêts publiques, les coopératives, les experts ou le particulier en forêts privées fournissent l'entreprise vaudoisienne. Toutefois, le métier d'exploitant forestier connaît de profondes mutations depuis



Le tout nouveau porteur Komatsu 855.

Al Arter



La relève est assurée chez Triboulet ! De gauche à droite : Miguel Ramos Dos Santos, Achille Triboulet, Louis Dufour. *Al Arter*

quelques années, en particulier dans les modes de ventes de bois issus des forêts. « Nous éprouvons de plus en plus de difficultés à trouver du bois sur pied car les gestionnaires traditionnels que sont l'ONF et les coopératives travaillent de plus en plus en régie, en commercialisant les produits façonnés bord de route voir rendu usine », déplore le couple Triboulet qui considère que l'exploitation forestière doit rester leur cœur de métier.

L'avenir avec des jeunes

Alors, comment remédier à ces conditions de concurrence plus rude ? « Nous avons décidé de créer un poste de commis de coupe que nous venons de pourvoir par l'embauche d'un jeune professionnel », confie Benoît et Nathalie Triboulet. Le but est d'optimiser les achats de bois en fournissant aux dirigeants les éléments nécessaires afin de faire des offres appropriées (lire l'interview : « Trois questions à Louis Dufour, commis de coupe « junior » chez Triboulet »). La logistique des transports, la sécurité et la signalétique sur chantiers entrent également dans les missions confiées au nou-

veau commis de coupe. Cette embauche s'inscrit dans la volonté des dirigeants de faire le pari de la jeunesse pour l'avenir de leur entreprise en transmettant leurs savoir-faire et leur passion du métier. « Nous venons de prendre en apprentissage le jeune Miguel Ramos Dos Santos, fils d'un des piliers de notre entreprise, que nous allons former à la conduite d'engins dans l'espoir qu'il devienne ensuite un employé de l'entreprise. » C'est le même dessein qui a procédé à l'accueil d'Achille Triboulet. Après une formation bac pro forêt par apprentissage dans l'entreprise de ses parents, le jeune homme en est devenu un salarié à temps complet. « Je suis chauffeur polyvalent sur abatteuse, porteur et skidder. J'apprends un métier que j'ai toujours voulu faire car, tout petit, j'accompagnais mon père en forêt ou dans ses camions. »

1 million investi en 2022

Outre les ressources humaines, Triboulet a consenti de gros investissements en matériel sur 2022, soit 1 million d'euros au total. « Nous avons acheté à l'automne une abatteuse Ponsse Ergo d'occasion ainsi que le tout

✓ ZOOM

Triboulet : exploitation forestière et transport de bois

Exploitation forestière : Société Benoît Triboulet

Localisation : Bédouin (84)

Création : 1997

Statut légal : entreprise en nom propre

Dirigeant : Benoît Triboulet

Conjoint collaborateur : Nathalie Triboulet

Chiffres d'affaires : 1 400 000 €

Effectif : 6 salariés

Volume traité/an : 30 000 m³

Mode d'achat : 100 % sur pied en bloc et à l'UP. Forêts publiques et privées, coopératives, experts forestiers, gestionnaires...

Essences : 100 % résineux

Produits : 70 % trituration, 15 % bois d'emballage, 15 % piquets et poteaux

Zone d'activité : Paca, Occitanie et Drôme

Matériel :

- abatteuses : 2 Ponsse Ergo ;
- porteurs : 1 Ponsse Wisent, 2 Komatsu 855 ;
- débusqueur : 1 John Deere 460 ;
- pelle à chenilles : 1 Komatsu 138 US ;
- broyeur : 1 MB Trac 1500.

Transport de bois : Soprobois

Date d'acquisition : 2019

Statut légal : Société par actions simplifiée

Présidente : Nathalie Triboulet

Directeur général : Benoît Triboulet

Chiffre d'affaires : 1 200 000 €

Effectif : 7 salariés

Volume transporté/an : 60 000 m³

Équipement routier : 7 camions remorques, 3 semis plateau

Marques : Mercedes, Scania, Volvo

Avec Soprobois, Triboulet dispose d'une nouvelle force de frappe.

Al Arter

nouveau porteur Komatsu 855 1.3 monté en 8 roues. » Le couple ajoute qu'il vient d'acquiescer deux camions neufs, un Scania et un Mercedes, destinés au transport de petits bois. Ces deux semi-remorques complètent la flotte de Soprobois, une société de transport que Triboulet s'est offert en 2019. « Cette opportunité de rachat nous permet de maîtriser toute notre logistique, de diversifier notre clientèle et d'équilibrer nos revenus entre deux activités distinctes que sont l'exploitation et le transport des bois et cela, sans faire appel à des sous-traitants », concluent Benoît et Nathalie Triboulet.

De notre correspondant
Al Arter

