

Niveau 6 | Sur 1 an | Contrat d'apprentissage

# BACHELOR TECHNICO-COMMERCIAL (Option filière Forêt-Bois et Matériaux Associés) RNCP 34184

Formation disponible sur **MONTELIMAR (26200)**

Formation parrainée chaque année par un professionnel de la filière



## OBJECTIFS DE LA FORMATION :

- Enrichir votre profil scientifique ou technique, avec des compétences complémentaires dans les domaines du commercial, des techniques de négociation et du marketing
- Appréhender les métiers de la vente et le parcours client
- Maitriser le pilotage d'affaires

### PRÉREQUIS

*Pour intégrer la formation, il faut...*

- BAC + 2 ou supérieur en lien avec la filière ou le commerce, BTS A Gestion Forestière, BTS Systèmes Constructifs-Bois et Habitat, BTS Technico-Commercial produits de la filière forêt-bois, BTS Technico-commercial, BTS Négociation et Relation client, BTS Management des Unités Commerciales

### APTITUDES

*Les qualités nécessaires pour exercer ce métier*

- Respect des règles
- Sens du travail en équipe
- Rigueur et minutie

### COMPÉTENCES METIER

*Les tâches que je vais apprendre*

- Organiser une relation client
- Optimiser un portefeuille client
- Mettre en place et animer une prospection

### FINANCEMENT

- **Formation prise en charge**
- **Salaire payé par l'entreprise**
- **Aides financières possibles** pour le permis de conduire
- **Gratuité de la formation** sauf transports, hébergement et restauration

### MODALITÉS PRATIQUES

*Quand et comment intégrer la formation*

- Entretien individuel  
+ dossier scolaire  
+ tests de positionnement  
**Validation par AIPF (certificateur)**
- Validation inscription avec la signature d'un contrat de travail
- Délai d'accès : de janv. à oct.

### ACCESSIBILITÉ



- Accès PMR
- Formation adaptée (référente H+ : Hélène INGOUF [hingouf@formationmetier.fr](mailto:hingouf@formationmetier.fr))

PLUS D'INFORMATIONS ? Contactez Fabien MESSELET /Responsable Formation continue et apprentissage

| 04 75 01 34 94 | [f.messelet@sylvacampus.fr](mailto:f.messelet@sylvacampus.fr) |

Bachelor TECHNICO-COMMERCIAL (1an)  
Option filière Forêt-Bois et Matériaux Associés

Apprentissage

Niveau 6



**ÉTUDES** | 1 AN D'ALTERNANCE : 16 semaines à SYLVA CAMPUS/36 semaines en ENTREPRISE |  
35h/semaine – 560h en centre, examens inclus

**CONTENU**

**Méthodes pédagogiques**

- Alternance de cours théoriques et d'exercices pratiques
- Mise en situation professionnelle
- Journées découvertes filières « Vis ma vie de Pro ! »
- Suivi individualisé

**Objectif du parcours, à partir des blocs de compétences**

- Gérer et exploiter de l'information technique et commerciale
- Concevoir et élaborer des solutions techniques et financières
- Négocier et vendre des projets d'affaires
- Déployer une stratégie de développement commercial, de gestion financière et de fidélisation client
- Gérer et coordonner l'activité technico-commerciale

**MODALITES D'EVALUATION**

- Contrôle continu / examens
- Dossiers
- Soutenance d'un dossier individuel et de 2 dossiers de groupe
- Possibilité de repasser certains blocs de compétences si échec
- Validation des domaines selon référentiel de compétences

**Agréments et/ou centre d'examen**



<b>Taux de réussite</b>	2023 83%	2022 100%	2021 94%	2020 92%
-------------------------	-------------	--------------	-------------	-------------

<b>Taux d'emploi</b>	2023 67%*	2022 65%	2021 87%	2020 83%
----------------------	--------------	-------------	-------------	-------------

\*pour les 33% restants : 16,5% poursuite d'études et 16,5% en recherche d'emploi

<b>Taux de rupture</b>	2023 0%	2022 0,04%
------------------------	------------	---------------



**APRES LA FORMATION** | Participation active de SYLVA CAMPUS au placement des apprenti(e)s pour vous aider à préparer votre sortie

**POURSUITE DES ETUDES**

- **MASTER (niveau 7)**

**EMPLOIS POSSIBLES**

- Responsable approvisionnement
- Vendeur conseil
- Responsable parc à grumes
- Responsable logistique production
- Responsable libre-service
- Commercial itinérant/sédentaire pro
- Technicien coopérative forestière
- Responsable d'unités commerciales
- Développeur digital
- Commis de groupe

**PLUS D'INFORMATIONS ?** Contactez Fabien MESSELET /Responsable Formation continue et apprentissage  
| 04 75 01 34 94 | [f.messelet@sylvacampus.fr](mailto:f.messelet@sylvacampus.fr) |