

BTS Technico-commercial

Voie scolaire

Spécialité : produits filière forêt bois

Niveau 5

Code RNCP : 15615

Rentrée 2024



Admission

Pré-requis :

Tout baccalauréat

Public concerné :

toute personne ayant un projet professionnel dans le domaine commercial avec une compétence supplémentaire : la connaissance des produits de la filière forêt-bois

Modalités d'accès :

Tous les candidats doivent s'inscrire sur PARCOURSUP.

L'établissement se réserve le droit de convoquer des candidats hors cette procédure si des places restent vacantes

Objectifs de la formation

Capacités générales

- S'exprimer, communiquer et comprendre le monde
- Communiquer dans une langue étrangère
- Utiliser les mathématiques / informatique pour le traitement de données

Capacités professionnelles

- Situer l'activité de l'entreprise dans son environnement et s'intégrer dans son organisation
- Maîtriser des éléments de gestion nécessaires à l'activité du technico-commercial
- Participer à la démarche mercatique de l'entreprise
- Conduire une relation commerciale en intégrant les spécificités du champ professionnel
- Acquérir les connaissances scientifiques et techniques permettant de formuler des propositions argumentées de solutions technico-commerciales
- Mobiliser les acquis attendus du technicien supérieur technico-commercial pour faire face à une situation professionnelle

Programme

Matières générales :

Français, Mathématiques, Education socio-culturelle, Anglais, LV2, Economie, EPS, Informatique

Matières professionnelles :

Economie d'entreprise, Mercatique, Relation commerciale, Connaissance des produits de la filière forêt/bois

Evaluations : Tout au long de la formation (CCF) + épreuves terminales

Durée

2 ans de formation :

-56 semaines en formation
(INTERNAT possible)

-12 à 16 semaines de stage.

Coût annuel :

- Formation gratuite.

- Tarifs internat et demi-pension :

www.sylvacampus.org



103 avenue de Rochemaure

BP86 26202 Montélimar Cedex

Tél : 04.75.01.34.94

info@sylvacampus.org

www.sylvacampus.org

BTS Technico-commercial

Voie scolaire

Spécialité : produits filière forêt bois

Niveau 5

Code RNCP : 15615

Rentrée 2024



Spécificités du SYLVA CAMPUS :

- Visite d'entreprises, rencontres avec des professionnels de la filière
- Xylothèque et Matériauthèque
- Centre de ressources pour un accompagnement individualisé
- Interventions de professionnels

Méthodes pédagogiques

Pédagogie de projet :

Apprendre autrement en privilégiant les enseignements à partir de cas concrets à travers divers projets. Ces projets permettent à la classe de se fédérer et d'être confronté à la réalité des méthodes utilisées en entreprise et dans le monde professionnel de manière plus large.

En 2^e année, gestion de l'association Forestiers Sans Frontières (FSF) :

La gestion de cette association permet l'acquisition d'un grand nombre de savoir-faire en lien avec les savoir acquis en 1^e année : la gestion, le marketing, les techniques de vente et la stratégie de communication. Mais aussi, et surtout, le travail collaboratif en équipe pour mener à bien le challenge de gérer une mini-entreprise.

Et après ?

Poursuites d'études à Sylva Campus :

- Bachelor commercial, tout secteur
- Licence professionnelle "Gestion et commercialisation des produits de la filière forestière"

Exemple de poursuite d'études hors SYLVA CAMPUS :

Licences pros commerce ou produits de la filière forêt bois

Débouchés professionnels :

- Cadre dans une entreprise de la filière, négociant, responsable d'approvisionnement...
- Technicien supérieur de coopérative, de groupement forestier ou de CRPF, ONF...



103 avenue de Rochemaure
BP86 26202 Montélimar Cedex
Tél : 04.75.01.34.94
info@sylvacampus.org
www.sylvacampus.org

