

RESPONSABLE TECHNICO-COMMERCIAL

Option filière Forêt-Bois et Matériaux Associés

NIVEAU 6 (BACHELOR – BAC +3) - RNCP 39122

Sur 1 an en contrat d'apprentissage

Formation à MONTELMAR (26200) parrainée chaque année par un professionnel de la filière



OBJECTIFS DE LA FORMATION :

- Enrichir votre profil scientifique ou technique, avec des compétences complémentaires dans les domaines du commercial, des techniques de négociation et du marketing
- Appréhender les métiers de la vente et le parcours client
- Maitriser le pilotage d'affaires

PRÉREQUIS

Pour intégrer la formation, il faut...

- Diplôme de niveau 5 (BAC + 2) en lien avec la filière forêt/bois ou le commerce : BTS Gestion Forestière, BTS Systèmes Constructifs- Bois et Habitat, BTS Technico-Commercial produits de la filière forêt-bois, BTS Technico-commercial, BTS Négociation et Relation client, BTS Management des Unités Commerciales...

APTITUDES

Les qualités nécessaires pour exercer ce métier

- Respect des règles
- Sens du travail en équipe
- Rigueur et minutie
- Esprit d'initiative
- Sens du relationnel

COMPETENCES METIER

Les tâches que je vais apprendre

- Organiser une relation client
- Optimiser un portefeuille client
- Mettre en place et animer une prospection

MOBILITE

- Référente : Eugénie FOLITUU
eugenie.folituu@formationmetier.onmicrosoft.com

RGPD

- Délégué à la protection des données : M. BURGEAT (m.burgeat@sylvacampus.fr)

FINANCEMENT

- **Gratuité de la formation pour l'apprenti** sauf transports, hébergement et restauration
- **Prise en charge des coûts de formation par l'OPCO (sauf 750€ à la charge de l'entreprise)**
- **Salaire payé par l'entreprise**

MODALITÉS PRATIQUES

Quand et comment intégrer la formation

- Entretien individuel + dossier scolaire
- **Validation par AIPF (certificateur)**
- Validation inscription avec la signature d'un contrat de travail
- Délai d'accès : de janv. à oct.

ACCESSIBILITÉ



- **Accès transports :**
10 min de la gare par bus n°8 ou 25 min à pied, 6 mn en voiture
15 min des sorties autoroute Montélimar Nord et Sud
- Accès PMR
- Formation adaptée (référente H+ : Hélène INGOUF hingouf@formationmetier.fr)

PLUS D'INFORMATIONS : 04 75 01 34 94 | c.delefortrie@sylvacampus.fr

RESPONSABLE TECHNICO-COMMERCIAL (1an)
Option filière Forêt-Bois et Matériaux Associés

Apprentissage

Niveau 6

ÉTUDES | 1 AN DE FORMATION EN ALTERNANCE :

15 semaines à SYLVA CAMPUS/32 semaines en ENTREPRISE | 35h/semaine – 525h en centre, examens inclus

CONTENU

Méthodes pédagogiques

- Alternance de cours théoriques et d'exercices pratiques
- Mise en situation professionnelle
- Journées découvertes filières « Vis ma vie de Pro ! »
- Suivi individualisé

Objectif du parcours, à partir des blocs de compétences

- Gérer et exploiter de l'information technique et commerciale
- Négocier et vendre des projets d'affaires et de solutions techniques
- Déployer une stratégie de développement technico-commercial
- Coordonner l'équipe et l'activité technico-commerciale

MODALITES D'ÉVALUATION

- Contrôle continu / examens (épreuves écrites et orales)
- 5 Dossiers dont le mémoire
- Soutenance d'un dossier de groupe et du dossier mémoire
- Possibilité de repasser certains blocs de compétences si échec
- La validation des 4 blocs de compétences est obligatoire pour pouvoir soutenir le mémoire



Taux de réussite	2025	2024	2023	2022	2021
	83%	67%	83%	100%	94%

Taux d'emploi	2025	2024	2023	2022	2021
	50%	83%	67%	65%	87%

Taux de poursuite étude	2025	2024	2023	2022
	50%	17%	16%	18%

Taux de rupture	2025	2024	2023	2022
	16%	0%	0%	0,4%



APRES LA FORMATION

Participation active de SYLVA CAMPUS au placement des apprenti(e)s pour vous aider à préparer votre sortie

POURSUITE DES ÉTUDES

- **MASTER (niveau 7)**

EMPLOIS POSSIBLES

- Responsable approvisionnement
- Vendeur conseil
- Responsable parc à grumes
- Responsable logistique production
- Responsable libre-service
- Commercial itinérant/sédentaire pro
- Technicien coopérative forestière
- Responsable d'unités commerciales
- Développeur digital

PLUS D'INFORMATIONS : 04 75 01 34 94 | c.delefortrie@sylvacampus.fr